

# Mitarbeiter Technischer Vertrieb Gebäudeautomation (m/w)

Sie haben Freude am Gestalten von IT- und Automatisierungslösungen. Sie denken und arbeiten strukturiert und kommunizieren gerne? Dann möchten wir Sie gerne kennenlernen.

ICONAG ist ein international ausgerichtetes Unternehmen, das auf die Entwicklung und Vermarktung von Produkten und Systemen für das technische Gebäudemanagement spezialisiert ist. Im Fokus der Anwendung unserer Produkte stehen die ganzheitliche und nachhaltige Energieeffizienz sowie eine optimierte, weitgehend automatisierte Betriebsführung von Gebäuden und Anlagen im Zweckbau.

Zur Stützung unseres weiteren Wachstums suchen wir Sie zum sofortigen Eintritt als Mitarbeiter „Technischer Vertrieb Gebäudeautomation (m/w)“ für unseren Hauptsitz in Idar-Oberstein

**Ihre Aufgaben sind so interessant und vielfältig wie unser Geschäft.  
Sie umfassen im Schwerpunkt:**

- Konzeptionierung von Systemen zur Gebäudeautomation mit Schwerpunkt auf die Gebäudeleittechnik
- Beratung von Systempartnern, Planern und Endkunden am Telefon oder vor Ort
- Technische Unterstützung der Vertriebsaktivitäten der Geschäftsführung
- Kalkulation von Angeboten
- Unterstützung von Planern und Endkunden beim Erstellen von Ausschreibungen
- Recherche möglicher Projektpartner im Rahmen der Angebotserstellung, Einholen und Aufbereitung von Angeboten

Sie berichten in dieser Position direkt an die Geschäftsleitung.

**Wir bieten Ihnen darüber hinaus:**

- eine attraktive und leistungsorientierte Vergütung
- betriebliches Altersvorsorgemodell
- attraktive Arbeitsumgebung in einem jungen und dynamischen Team
- ein Firmenfahrzeug zur privaten Nutzung
- gute Entwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden Unternehmen und einem zukunftssicheren Marktumfeld

**Wir möchten Sie gerne kennenlernen, insbesondere wenn**

- Sie über ein Studium verfügen, vorzugsweise im Bereich der Automatisierungstechnik, Elektrotechnik, Energietechnik oder des Wirtschaftsingenieurwesens oder alternativ eine Ausbildung in einem vergleichbaren Bereich absolviert haben und Ihr fachliches Knowhow aufgrund

Ihrer Berufserfahrung in Beratung bzw. Vertrieb technischer Produkte nachweisen können

- Sie analytisch denken sowie selbständig und sehr zielgerichtet arbeiten
- es Ihnen Spaß macht, andere zu beraten und eine zentrale Rolle in einem jungen Team einzunehmen
- Sie über ein gutes Verständnis moderner Automatisierungstechnik verfügen und begeistert sind, von den schier unendlichen Potenzialen
- Freude daran haben, neben Ihren Aufgaben im Büro auch regelmäßig Vertriebstermine im In- und Ausland wahrzunehmen.

Gute Kenntnisse der englischen Sprache, Kenntnisse von MS-Office sowie einen gültigen Führerschein der Klasse B setzen wir voraus.

Sie möchten auch uns kennenlernen. Dann freuen wir uns über Ihre Bewerbungsunterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins **AUSSCHLIESSLICH** per E-Mail an [natalja.schmidt@iconag.com](mailto:natalja.schmidt@iconag.com).

Sie haben noch Fragen: Rufen Sie jederzeit gerne Frau Natalja Schmidt unter Tel.: +49 6781-56234-14 an.